

Date : Le 21 octobre 2009

Prêt pour Windows 7 grâce à Getronics

*Getronics RDX7, une première phase de mise en œuvre de migrations
« zero touch » vers Windows 7*

Getronics annonce le lancement de sa solution « Rapid Deployment eXperience 7 » (RDX7), qui vérifie si une organisation est prête à adopter sans risque le nouveau système d'exploitation Microsoft Windows 7. Getronics propose un service d'installation à l'essai par lequel, moyennant un prix forfaitaire, un certain nombre d'utilisateurs chez le client peut essayer/tester pendant 5 semaines la nouvelle version de Windows. La formule se combine à une évaluation complète de l'infrastructure existante et des avantages qu'apporterait une migration vers la nouvelle version du logiciel de Microsoft. Ainsi, Getronics RDX7 est la première phase de préparation de l'organisation du client à la mise en place de Windows 7. Grâce à la solution de migration Getronics RDX7, le passage à Windows 7 devient une opération « zero touch », donc sans intervention humaine et permettant de réduire l'intervention par personne à quelques minutes seulement.

Benny Corvers, Director Consulting & Business Development Getronics, explique l'avantage d'un examen préliminaire de l'infrastructure IT existante, compte tenu du contexte économique actuel : « C'est précisément en période de récession qu'il est essentiel d'améliorer l'efficacité et la productivité. Nous sommes convaincus de la stabilité du nouveau logiciel de Microsoft. Nous convaincrions aisément les clients des gains de productivité et de gestion que nous obtiendrions avec Windows 7. Une migration ou une implémentation correctes de Windows 7 peuvent limiter de manière considérable le TCO ou 'Total Cost of Ownership'. »

Ce constat a été confirmé par Getronics au sein de sa propre organisation car l'entreprise a économisé, grâce à l'implémentation de Windows 7, 2500 heures/homme lors du déploiement de ses propres postes de travail. Comme l'explique Benny Corvers, cette première expérience en tant que partenaire majeur Windows 7, sur base du programme Windows 7 TAP (« Technology Adoption Program »), se solde par un grand succès. « Nous avons donc intégré sans hésiter nos premières expériences dans notre solution RDX7 . »

Éliminer les facteurs de coût, de temps et de risque lors de la mise en place de Windows 7

Getronics est réputée dans le monde entier pour sa capacité à aider les organisations à migrer vers de nouvelles technologies. Elle est donc à nouveau au rendez-vous pour faciliter la migration de ses clients vers Microsoft Windows 7, en veillant à ce que le processus se déroule dans les meilleures conditions. La solution Getronics RDX7 a été développée de manière à répondre aux conditions techniques d'une part et de permettre une migration aisée d'autre part. Cela signifie concrètement que Getronics prépare une planification minutieuse et des processus d'évaluation approfondis par lesquels le client est rapidement informé de son état de préparation à Windows 7, tant du point de vue de ses équipements que de la compatibilité de ses applications. La phase du déploiement 'zero touch' (sans intervention humaine) ne peut démarrer que lorsqu'une organisation est réellement prête pour une migration. Ainsi, Getronics parvient à comprimer considérablement les aspects les plus coûteux et les plus fastidieux d'une migration de système d'exploitation. La mise en œuvre par le biais de RDX7 de Getronics ne nécessite pas plus de 10 à 15 minutes d'intervention manuelle par utilisateur. Le recours à des services de migration à scripts évolués permet aux utilisateurs de préserver leurs documents et paramètres sans pertes de données. La migration s'opère ainsi sans risque, tout en assurant l'accès immédiat aux fonctionnalités du nouveau système d'exploitation.

Des services évolutifs, mus par l'excellence

RDX7 est le préambule de nombreuses activités qui confirmeront Getronics dans sa mission de fournisseur majeur de solutions et de services conçus pour Windows 7 car une migration vers Windows 7 concerne bien plus que le simple système d'exploitation. Forte de son expérience dans le domaine des migrations complexes et de l'accompagnement de ses clients dans l'optimisation de leurs infrastructures et de leurs processus, Getronics offre dès à présent les améliorations au niveau du déploiement et de la gestion possibles grâce à Windows 7. Le lancement de RDX7 marque aussi une étape importante dans le développement du « Future-Ready Workspace™ », la solution novatrice de gestion des postes de travail de Getronics, qui propose dorénavant toute l'assistance voulue aux clients Windows 7. Le recours intégral aux nouvelles fonctionnalités de Windows 7 sera un des aspects essentiels du processus d'innovation et d'amélioration continues en 2010.

Grand partenaire TAP de Microsoft

« Microsoft s'efforce d'améliorer l'environnement de travail et d'offrir aux clients professionnels une solution simple et rentable pour la mise en œuvre de ses services », commente Jurgen van Duvel, responsable pour Windows chez Microsoft Belux. « Nous nous réjouissons donc de travailler avec Getronics, qui se révèle être un partenaire-service majeur en ce qui concerne la migration vers Windows 7 dans des configurations de serveurs end-to-end et des infrastructures client et mobiles dans le monde entier. Getronics a d'ailleurs reçu en 2008 le titre de 'Microsoft Global Deployment partner of the year' et est également 'principal 'Windows 7 Technology Adoption Program partner' de Microsoft. »

A propos de Getronics

Getronics génère 2.2 milliards d'euros de chiffre d'affaires (2008) à l'échelle mondiale et emploie quelque 14.000 personnes (premier semestre 2009). L'entreprise est un leader mondial des services ICT et le n° 1 du secteur au Benelux. Cet expert en gestion de l'espace de travail, en centres de données, services d'hébergement informatique et conseil aide les collaborateurs de grandes entreprises à atteindre leurs objectifs en s'appuyant sur le potentiel de l'information. Getronics propose dès lors un assortiment complet de services ICT intégrés destinés aux grandes organisations et entreprises. Elle recourt à un modèle de service standardisé à l'échelle mondiale pour en garantir la cohérence et la qualité uniforme aux quatre coins du monde. Getronics appartient depuis le 23 octobre 2007 à KPN, leader des télécommunications aux Pays-Bas.

Contactez pour de plus amples renseignements

Getronics :

Isabelle De Weirdt

T : +32 2 229 97 12

M : +32 475 353 477

E : isabelle.deweirdt@getronics.com

Leads United :

Vera Luybaert

T : + 32 3 466 01 88

M : + 32 475 77 11 11

E : getronics@leadsunited.com